



Krisensicher · Hochwertig · International

Die Husarich GmbH ist seit über 25 Jahren international erfolgreich aktiv im Bereich Handel und Veredelung von Gewürzen, Saaten und Kräutern.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir an unserem Standort Hamburg zum nächstmöglichen Termin eine/n engagierte/n

Peutestr. 53d
D-20539 Hamburg
Tel.: +49-40-6094000-125
Fax.: +49-40-6094000-19

www.husarich.com

E.Mail: personal@husarich.com

Junior Sales Manager

in Vollzeit

Sie erwartet eine krisensichere und abwechslungsreiche Tätigkeit mit hochwertigen Produkten in einem globalen und zukunftsorientierten Unternehmen.

Das sollten Sie mitbringen

- **5 Jahre Berufserfahrung** in der Lebensmittelbranche
- **Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse** in Wort und Schrift (Französischkenntnisse von Vorteil), sowie IT-Affinität und einen sicheren Umgang mit MS-Office-Anwendungen
- Reisebereitschaft
- Einen selbstständigen, systematischen und zielorientierten Arbeitsstil gepaart mit einer hohen Problemlösungskompetenz
- **Hands-on-Mentalität**

Das bieten wir Ihnen

- Sehr gutes Betriebsklima mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Sicherer Arbeitsplatz mit abwechslungsreichem Aufgabengebiet in einem internationalen Arbeitsumfeld
- Die Chance, in unserem wachstumsorientierten, mittelständischen Familienunternehmen selbständig und verantwortungsbewusst die eigenen Fähigkeiten einzubringen
- Persönliche Entwicklungsmöglichkeiten und Weiterbildungsmaßnahmen
- Geförderte Betriebliche Altersvorsorge
- Perspektive, einzelne Tage im Mobile-Office zu arbeiten

Husarich GmbH
Peutestraße 53D, D-20539 Hamburg
Hamburg HRB 143837, USt.-Id.-Nr.: DE813831984 / Steuer-Nr.: 46/732/02468
Geschäftsführer: Jan Kahlweiß, Jessica Scheffer

Commerzbank AG, Münchener Str. 66, D-83022 Rosenheim
IBAN DE05 7114 0041 0611 5042 00, BIC: COBADEFFXXX





Peutestr. 53d
D-20539 Hamburg
Tel.: +49-40-6094000-125
Fax.: +49-40-6094000-19
www.husarich.com
E.Mail: personal@husarich.com

Zu Ihren Aufgaben zählen

- Erstansprache und Gewinnung von Neukunden
- Verhandlung von Verträgen
- Entwickeln und Strukturieren von Verkaufsgebieten sowie Initiieren von Vertriebsaktivitäten
- Kundenberatung und Ausarbeitung individueller Lösungen
- Markt- und Wettbewerbsanalyse mit Ableitung entsprechender Handlungsempfehlungen
- Angebotserstellung, Auftragsannahme und rechtzeitige Bedarfsinformation an die Abteilung Einkauf / Produktion
- Auftragsüberwachung unter optimaler Nutzung der internen Schnittstellen und externer Dienstleister
- Durchführung des Musterversands an Kunden
- Verkaufsabwicklung – Auftragsbetätigung, Kommissionierung, Lieferschein-, Etikettendruck etc.
- Unterstützung/Initiierung und Koordinierung von Messeaktivitäten (Besucher / Aussteller)
- Arbeit auf Projektbasis

Wir haben Sie neugierig gemacht?

Dann begeistern Sie uns mit Ihren aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen und senden diese mit Gehaltsvorstellung an:

bewerbung@husarich.com

Husarich GmbH

Claudia Baier
Personalreferentin

Husarich GmbH
Peutestraße 53D, D-20539 Hamburg
Hamburg HRB 143837, USt.-Id.-Nr.: DE813831984 / Steuer-Nr.: 46/732/02468
Geschäftsführer: Jan Kahlweiß, Jessica Scheffer

Commerzbank AG, Münchener Str. 66, D-83022 Rosenheim
IBAN DE05 7114 0041 0611 5042 00, BIC: COBADEFFXXX

